

Bac +2 en 1 an  
**COMMERCE**



KEYFORM  
& SOLUTIONS

100% en alternance

# NÉGOCIATEUR TECHNICO COMMERCIAL

Délivré par le Ministère du Travail

Métiers visés

**Technico-  
commercial**

**Agent  
immobilier**

**Commercial  
automobile**

**Chargé  
d'affaires**

# Intégrez une formation ambitieuse et découvrez les secrets de la vente ainsi que les techniques de prospection et de fidélisation. Prêt à relever le défi ?

Découvrez les ficelles du métier de Négociateur Technico-Commercial avec notre formation d'un an en alternance. De la prospection à la fidélisation client, apprenez à élaborer des plans d'actions et à maîtriser les outils digitaux pour exceller en stratégie commerciale.

## Objectifs

- Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini
- Prospecter et négocier une proposition commerciale

## Admissions

**Pré-requis :** BAC ou Titre de Niveau 4 validé ou justifier 1 an d'expérience dans le secteur

**Modalités d'admission :** dossier, tests de positionnement et entretien individuel

## Public

Tout public

## Durée

455 heures sur 12 mois

## Diplôme

### Certification professionnelle

« Négociateur Technico-Commercial »  
Niveau 5 - Titre professionnel enregistré au RNCP n°39063 par décision de France Compétences du 30/04/2024  
Délivré par le Ministère du Travail



**FRANCE**  
**compétences**  
CERTIFICATION  
enregistrée au RNCP

**Qualiopi**  
processus certifié

RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes :  
ACTIONS DE FORMATION  
ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE

## Rythme

1 semaine par mois en formation / 3 semaines en entreprise  
Prochaine rentrée : septembre 2025

## Modalités de formation

### En alternance

Contrat d'apprentissage  
Contrat de professionnalisation

## Coût de la formation

Prise en charge du coût de la formation par l'OPCO - **Aucun reste à charge pour l'entreprise**

## Poursuites d'études

Licence pro Commerce et Distribution  
Licence pro Manager Technico-Commercial  
Bachelor Responsable de Développement Commercial

## Equivalence

BTS NDRC en 2 ans

## Accessibilité

Formation accessible aux personnes en situation de handicap. Nous consulter

## Indicateurs de résultats

Retrouvez tous nos indicateurs de résultats sur notre site internet : [key-form.fr](http://key-form.fr) ou sur le site [inserjeunes.education.gouv.fr](http://inserjeunes.education.gouv.fr)





# LES + KFS

Des méthodes pédagogiques variées  
Des formateurs professionnels, experts du commerce  
Un suivi de proximité alternants/entreprises  
Des points étapes tout au long de l'année  
Des projets « Business Games »  
Des Masterclass

## PROGRAMME

### 1- ÉLABORER UNE STRATÉGIE DE PROSPECTION ET LA METTRE EN OEUVRE

Assurer une veille commerciale  
Concevoir et organiser un plan d'actions commerciales  
Prospecter un secteur défini  
Analyser ses performances commerciales, élaborer et mettre en œuvre des actions correctives

### 2- NÉGOCIER UNE SOLUTION TECHNIQUE ET COMMERCIALE ET CONSOLIDER L'EXPERIENCE CLIENT

Représenter l'entreprise et valoriser son image  
Concevoir une proposition technique et commerciale  
Négocier une solution technique et commerciale  
Réaliser le bilan, ajuster son activité commerciale et rendre compte  
Optimiser la gestion de la relation client

### 3- DES MODULES TRANSVERSAUX

Maîtriser les outils collaboratifs  
Posture professionnelle  
Efficacité professionnelle (réussir sa prise de parole, prendre confiance en soi, ...)  
Anglais professionnel  
Business Game

## EVALUATION

### Validation

- Obtention du titre professionnel Négociateur Technico-Commercial de niveau 5 (BAC +2)
- Une validation partielle d'un ou plusieurs blocs de compétences est possible

### Moyens et outils pédagogiques

- Mises en situation
- Questionnaires interactifs
- Ludo-pédagogie
- Plateforme e-learning

### Modalités d'évaluation

- Le candidat sera évalué selon les modalités suivantes
- Rédaction de dossiers professionnels
  - Mises en situation professionnelle
  - Entretiens technique et final



KEYFORM  
& SOLUTIONS

# CANDIDATS

PROCÉDURE D'ADMISSION

## DÉCOUVERTE DE VOTRE PROJET

PREMIÈRE PRISE DE CONTACT POUR IDENTIFIER VOTRE PROJET PROFESSIONNEL ET VOS MOTIVATIONS

## ENTRETIEN INDIVIDUEL

VALIDATION DU PROJET PROFESSIONNEL, RÉALISATION DU DOSSIER DE CANDIDATURE ET DES TESTS DE RECRUTEMENT

## VALIDATION DE L'ADMISSION

APRÈS VALIDATION DE L'ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE, VOUS RECEVEZ UNE RÉPONSE DANS UN DÉLAI DE 15 JOURS

## ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUALISÉ

ATELIERS INDIVIDUALISÉS, JOB DATING, MISE EN RELATION AVEC NOS ENTREPRISES PARTENAIRES

## SIGNATURE DU CONTRAT DE TRAVAIL

APRÈS VALIDATION DE L'ENTRETIEN PROFESSIONNEL

# ENTREPRISES

ACCOMPAGNEMENT ENTREPRISES

## DÉCOUVERTE DE VOTRE ENTREPRISE

UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ POUR IDENTIFIER PLEINEMENT VOS ATTENTES

## DIFFUSION DE VOS OFFRES D'ALTERNANCE

SUR NOS PLATEFORMES ET AUPRÈS DE NOS CANDIDATS

## PRÉ-SÉLECTION DES CANDIDATS

NOUS IDENTIFIONS LES TALENTS LES MIEUX ADAPTÉS POUR RÉPONDRE À VOS BESOINS

## MATCHING CANDIDAT/ENTREPRISE

VOUS RENCONTREZ LES CANDIDATS PRÉ-SÉLECTIONNÉS AFIN DE GARANTIR UN ALIGNEMENT PARFAIT



### KEY FORM & Solutions

7, rue de Vezin  
35000 RENNES



06 68 90 93 65  
02 30 96 68 40



contact@key-form.fr



key-form.fr

REJOIGNEZ NOTRE COMMUNAUTÉ !



@keyformetsolutions